



Optima Planta vill göra Sveriges livsmedelsproduktion mer lokal och uthållig med aeroponisk odling

Bilden: Lennart Sör till vänster och Robin Johansson
FOTO: Optima Planta Sweden AB.

Livsmedelshandlare kan enkelt odla sina egna grönsaker. Och Sverige kan motverka brist på grönsaker under en kris. Det är en vision som företaget Optima Planta Sweden AB i Uppsala har för sin odlingslåda för aeroponisk odling. Man letar nu kunder och nya investerare. Även en franchisemodell kan bli aktuell.

TEXT **HÅKAN FRISELL**

– Jag har precis nu i dagarna varit i kontakt med olika myndigheter om det. Det här skulle kunna fungera väldigt bra i krissituationer om det helt plötsligt inte finns tillräckligt med mat att tillgå. Man skulle kunna ha odlingsmoduler

liggandes på ett lager och sedan smälla upp dem och bara se till att man har lite vatten och frön. Så kan man säkra ett lokalt och effektivt långsiktigt odlande av potatis eller andra grödor som är viktiga i en sådan situation, säger Robin

Johansson, delägare och affärsutvecklare i Optima Planta Sweden AB.

→

Det var efter att ha gjort sin masteruppsats på Uppsala Universitet som civilingenjören Lennart Sör år 2017 grundade Optima Planta Sweden AB. Han hade upptäckt att det skulle gå att hitta mer optimala miljöer för växter och få ett större utbyte genom att använda aeroponi. Han byggde ett odlingsystem där man i en isolerad låda på en gång en meter låter växter hänga fritt i luften och besprutas med näringslösning med jämna mellanrum. Ljuset kommer från LED-lampor. Plantorna tar då, enligt bolaget, upp näring på ett effektivt sätt.

Nyligen kom Robin Johansson in i bolaget.

Vem är det tänkt ska köpa lådorna?

– Vi håller på med att validera just nu hur affärsmodellen ska se ut. Men tanken är att det är producenter som kommer att köpa in de här modulerna för att kunna köra lite lokala odlingar på olika platser, säger han.

Vad kan man odla med systemet?

– Just nu vi optimerar för basilika som är vår grundväxt men i teorin så skulle man kunna köra vad som helst.
– Är du sugen på att tjäna en hacka så bli optima planta odlare. Så enkelt är det.

Vilka ser ni som de mest troliga användarna av ert system?

– Det är existerande eller nystartade bolag som känner sin marknad. Det kan vara de som odlar tomater eller gurka.
– Det kan göras extremt lokalt och decentraliserat.

Kan det vara en ICA-handlare som vill odla något eller ett bageri?

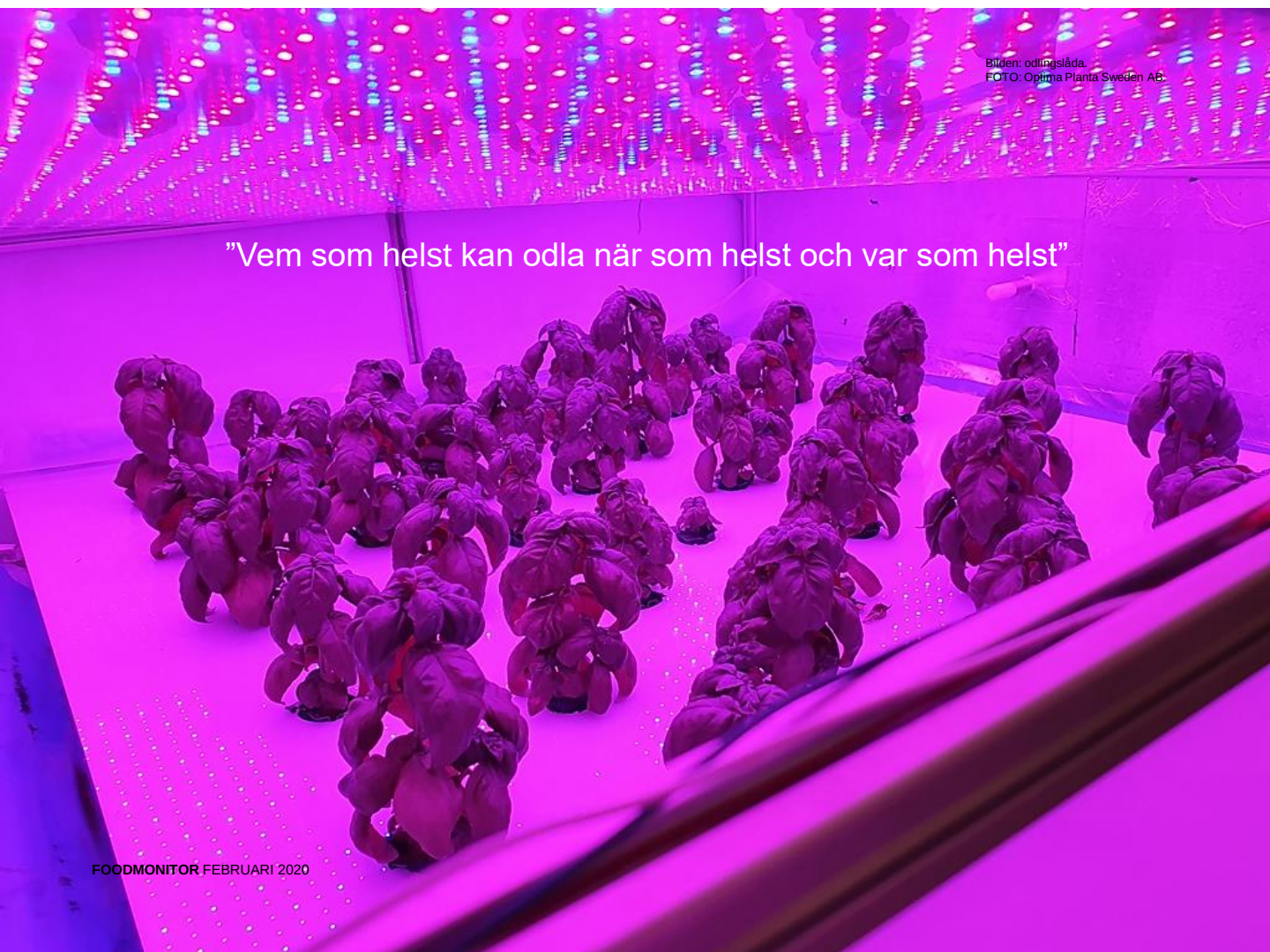
– Det kan vara en livsmedelsbutik men det kan också vara existerande odlare, lokala odlare, som har utrymme och även vill prova på den här typen av odling. Det kan vara aktörer som inte har någon bakgrund inom livsmedel över huvud taget.

Kan det här utvecklas till franchise?

– Det är något vi undersöker just nu så jag är lite försiktigt med att använda ordet men det är någon vi lutar åt ganska mycket att vi eventuellt skulle kunna landa i någon form av franchiselösning. Franchisetagare köper konceptet och odlingsmoduler och de får sälja till en viss marknad. Så levererar vi alla frön och mjukvara och allt som behövs.
– Och så får de använda sig av att de har Optima Plantas lokalt producerade grödor.

Vad kostar varje modul?

– Just nu så pratar vi om ungefär 10 000 kronor per modul i investeringskostnad och varje modul är ungefär en gång en kvadratmeter. Och tar man basilika som exempel så pratar vi just nu om en produktion på ett kilo per månad. Vi håller på att optimera det, men så småningom kan det bli 1.4 kilo per månad. Vi håller även på och testat andra grödor som tomater och gurkor. →



Bilden: odlingslåda.
FOTO: Optima Planta Sweden AB.

”Vem som helst kan odla när som helst och var som helst”

Hur mycket säljer basilika för?

– Vi har sålt för allt mellan 360 och 1 000 kronor kilot för basilika.

Investeringen i en låda kan betala sig på ett år?

– Vi säger ett till två år för break-even.

Hur länge håller en låda?

– Det är lite oklart. En av de saker som vi tror går sönder snabbast är pumpen som beräknas ha en livstid på i alla fall fem år.

Drar lådan mycket el?

– Den drar förvånansvärt lite el. Det har dels att göra med att LED-lampor blir mer och mer effektiva och att hela tekniken är effektiv.

Hur gör ni med uppvärmningen av lådan?

– Det räcker det att ha en sval källare. I och med att det är isolerad låda räcker ljuset från LED-lamporna för att hålla värmen.

Enligt Robin Johansson kan deras system vara säkrare än traditionella växthus.

– Våra odlingsmoduler har en så pass isolerad miljö och vi har automatiserad kontroll av dem. Så märker vi av i fall något är fel i en modul så stängs det av. Och det är isolerat från resterande så vi slipper den typen av problem som finns i en del andra växthus med att det kan bli kontaminerat i en hel avdelning, säger han.

Kan man hålla koll på lådan med en app?

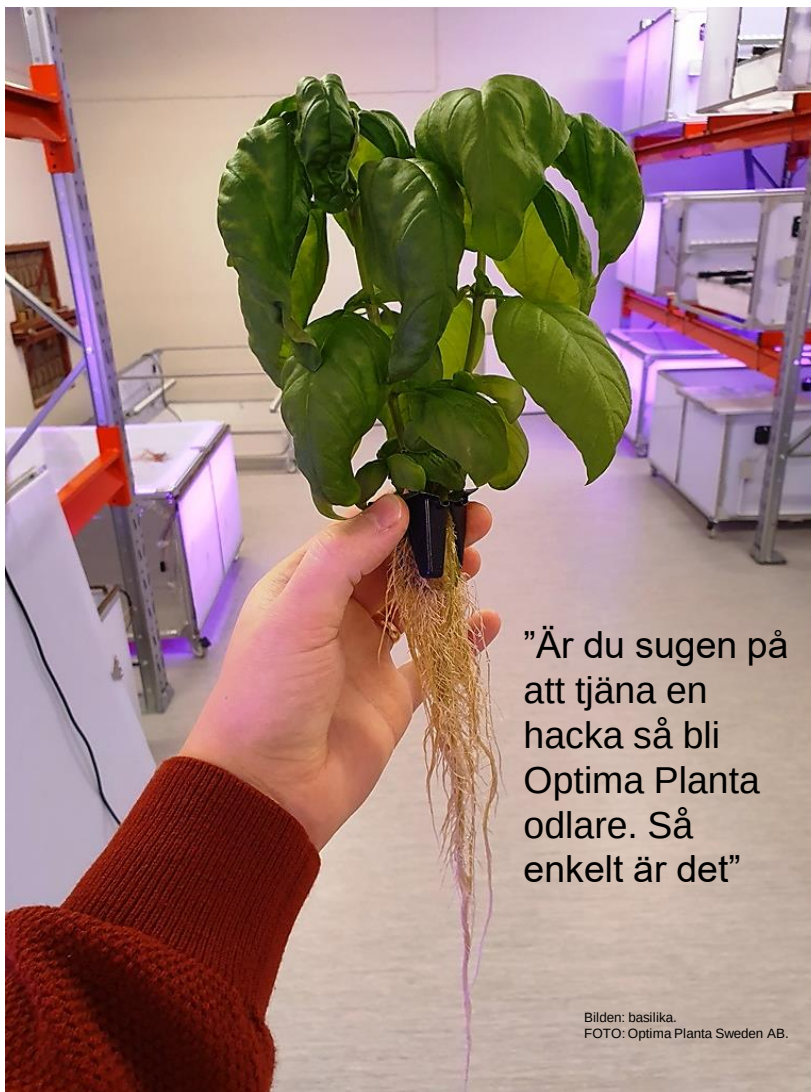
– Appen är under utveckling.

Har ni några konkurrenter?

– Det finns en del konkurrens men inte någon som kör exakt det vi gör.

Robin Johansson tror inte att det är någon större risk att någon annan stjälar deras koncept. Bolaget har under en längre tid haft en stor datainsamling som man nu använder för att optimera sina system som en konkurrent inte skulle ha tillgång till.

– När det gäller datainsamling så är first mover viktigt, säger han.



"Är du sugen på att tjäna en hacka så bli Optima Planta odlare. Så enkelt är det"

Bilden: basilika.
FOTO: Optima Planta Sweden AB.

Robin Johansson berättar att Optima Planta nu letar nya investerare.

– Vi kommer att behöva ta in kapital. Vi siktar på att ta in en mindre investering nu redan i höst och sedan eventuellt en större investering om något år. Vi siktar på att inte bli alldeles uppköpta utan att ta investeringar till viss del för att hjälpa oss att skala upp, säger han.

Fakta:

Optima Planta Sweden AB
Bolaget har sina lokaler i Green innovation park intill Uppsala Universitet.
Bolagets grundare Lennart Sör äger mer än 50 procent av aktierna. Resten ägs av personal och investerare.
Antal anställda: fem.

<https://optimaplanta.com/>